

---

## Convivenza generazionale: istruzioni per l'uso

### Codice corso NE3

---

#### FINALITÀ

---

Il corso ha la finalità di favorire la convivenza e la continuità aziendale tra diverse generazioni.

#### PROGRAMMA

---

##### MODULO 1: I TITOLARI

*Favorire lo scambio e la condivisione. Ripensare al concetto di continuità nel cambiamento.*

- Sostegno nella visione di una continuità nel cambiamento.
- Gestione della relazione con il cofondatore (imprenditore/ coniuge, fratelli, soci maggioranza/soci minoranza)
- Presidio delle attività: delega ai successori.
- Creazione del nuovo ruolo del fondatore nella convivenza.

##### MODULO 2: I SUCCESSORI

*Incoraggiare la nuova generazione a pianificare con successo la realizzazione del loro progetto. Gestione della convivenza e della relazione con la vecchia generazione.*

- Raccolta e comprensione delle difficoltà: il confronto con i fondatori/genitori.
- Dare valore alla propria immagine in azienda: da ragazzo di bottega a capo.
- Riconoscere e valorizzare i piccoli successi quotidiani. Sviluppo della fiducia.
- Cooperazione alla costruzione del nuovo ruolo del fondatore nella convivenza.

##### MODULO 3: L'AZIENDA E SUOI COLLABORATORI

*Stimolare i collaboratori ad una cultura aperta fatta di conoscenze e responsabilità diffusa.*

- Definizione della strategia: costruzione del processo di attribuzione di senso.
- Come favorire la condivisione e l'autonomia dei team direzionali.
- Attribuzione delle deleghe ai responsabili.
- Supporto dei responsabili nel rispetto del nuovo ruolo.

#### DOCENZA

---

Dr.ssa Noemi D'ambrosio consulente esperta nei processi di convivenza e passaggio generazionale in azienda: <https://www.linkedin.com/in/noemi-d-ambrosio-56500310>

#### DESTINATARI

---

Il corso si rivolge ai titolari, ai successori e ai collaboratori dell'azienda che sta vivendo l'inserimento di un nuovo erede, la convivenza o il passaggio generazionale.

#### DURATA E PERIODO DI SVOLGIMENTO

---

Avvio corso: **martedì 13 giugno**

9 ore di aula + 2 ore di counselling personalizzato per ogni allievo. Periodo di svolgimento aula: **giugno 2017**. Periodo di svolgimento counselling: da concordare con le singole imprese.

#### CALENDARIO

---

martedì 13 giugno 14 – 17  
martedì 20 giugno 14 – 17  
martedì 27 giugno 14 – 17

#### SEDE DI REALIZZAZIONE

---

Ecipar Bologna - Via Di Corticella, 186, 40128 (Bo)

#### QUOTA DI PARTECIPAZIONE

---

430,00 Euro + IVA;  
380,00 Euro + IVA per le aziende associate alla CNA Bologna.

I titolari/soci di imprese con dipendenti, iscritti all'E.B.E.R. Ente Bilaterale Emilia Romagna e in regola con i versamenti degli ultimi 5 anni e dell'anno in corso, potranno richiedere un contributo all'Ente Bilaterale per la copertura totale o parziale dei costi di iscrizione.

La pratica di inoltro della richiesta può essere fatta direttamente dalle Aziende sul sito Eber/Abaco oppure per il nostro tramite, a pagamento.

#### MODALITÀ DI PAGAMENTO

---

Il pagamento deve effettuarsi tramite bonifico bancario prima dell'avvio del corso, al momento della conferma da parte di Ecipar tramite fax o e-mail.

*L'iscrizione al corso è ritenuta valida solo alla ricezione della scheda di iscrizione firmata. L'avvio del corso è garantito al raggiungimento di un numero minimo di partecipanti. Ecipar Bologna si riserva di modificare le date di inizio e di termine o di annullare il corso: ogni variazione sarà comunicata ai partecipanti.*

#### PER INFORMAZIONI E ISCRIZIONI

---

Sara Andreoli – Area Sviluppo d'Impresa  
Tel. 051 4199720 [s.andreoli@bo.cna.it](mailto:s.andreoli@bo.cna.it)