

JUNIOR SALES ACCOUNT

AREA SALES & MARKETING

Hai una forte **inclinazione commerciale**?

Indipendenza, determinazione e passione sono qualità che ti caratterizzano?

Sei la persona che stiamo cercando!

Vogliamo inserire in Esox Informatica **due giovani talenti** per un **contest commerciale** che dovranno dimostrare forte autonomia e grande determinazione - sia operativa che organizzativa - applicando con metodo le indicazioni e gli strumenti ottenuti nel corso dei training formativi.

Sarà fornita un'accurata conoscenza dei servizi e prodotti dell'azienda e verranno insegnate le principali tecniche di promozione diretta, attraverso un **"panel target prospect"** assegnato.

Alla fine del percorso, uno dei partecipanti al contest verrà avviato alla carriera di "Junior Sales Account"

In un primo momento ti occuperai di:

- ✓ qualificazione web e contatto telefonico con esponenti direzionali prospect
- ✓ gestione della reportistica delle attività

Successivamente, affiancato dalle nostre figure senior, presidierai i prospect e svilupperai le opportunità intercettate, redigerai proposte di budget e offerte di progetto.

COSA OFFRIAMO

- ✓ tirocinio o inquadramento simile di 6 mesi, trasformabile al termine, in base ai risultati conseguiti, in un contratto a tempo indeterminato
- ✓ corso di formazione interno: offerta aziendale e tecniche di promozione diretta
- ✓ benefits: pc laptop

COSA CERCHIAMO

- ✓ vocazione commerciale
- ✓ due figure professionali preferibilmente tra i 25 e i 29 anni
- ✓ a preferenza cultura universitaria in campo economico o informatico
- ✓ disponibilità da settembre 2018
- ✓ residenza nella zona di Bologna, Modena e provincia

DOVE LAVORERAI

A San Giovanni in Persiceto (BO)

Esox Informatica è una società di consulenza aziendale e progettazione software che con passione, etica e determinazione si rivolge al mercato delle Piccole e Medie Imprese (dai 15 ai 300 dipendenti), che vogliono crescere in digitalizzazione per vincere le sfide dei mercati globali grazie anche alle grandi opportunità dell'Industria 4.0, dell'organizzazione interna e del miglioramento continuo. Per raggiungere questi obiettivi mettiamo a disposizione delle aziende manifatturiere le informazioni, l'analisi dei processi, il controllo e la capacità di pianificazione necessarie alla massima competitività. Strumento principale è il nostro ERP Silver Lake Enterprise (Produzione, Amministrazione, Contabilità) che con la sua Suite integrata (CRM, CDG, MES, WIZ, QTY), permette la gestione dell'azienda a 360°.

Candidati per questa posizione inviando il curriculum e una breve presentazione a:
maurizioanselmi@esox.it

Tale ricerca professionale è rivolta ad ambo i sessi (L. 903/77)

"Mettiamo a disposizione le nostre energie a chi ha l'orgoglio di fare impresa"

Maggiori informazioni: www.esoxgroup.eu